



What do you do that no one else does ?

In mehr als 25 Jahren hat Panda Security bedeutende, technologische Meilensteine in der Sicherheitsbranche gesetzt. Heute ist Panda ein international renommiertes Unternehmen mit Niederlassungen in 56 Ländern. Weltweit schützen wir mehr als 30 Millionen Anwender. Unsere Mission ist die kontinuierliche Entwicklung innovativer IT-Management- und Sicherheitslösungen, um anspruchsvolle digitale Unternehmensstrukturen auf höchstmöglichem Niveau zu schützen und zu verwalten. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für die Region **Norddeutschland**

zum weiteren Ausbau unseres Partnernetzes
einen erfahrenen **Außendienstmitarbeiter** für die Position des

Account Manager Onsite-Sales (m/w/d)

Was sind Ihre Aufgaben:

- Sie präsentieren bei Ihren Kundenbesuchen unsere IT-Security-Lösungen und analysieren die jeweilige Ist-Situation
- Sie konzipieren, planen und realisieren die Implementierung unserer Produkte bei Ihren Kunden vor Ort
- Als Schnittstelle zum Vertriebsinnendienst unterstützen Sie Ihre Kollegen bei vielen Projekten und komplexen Anfragen
- Auf Hausmessen, Veranstaltungen und Kongressen fungieren Sie als wichtiger Repräsentant unseres Unternehmens

Welche Qualifikationen bringen Sie mit:

- Sie verfügen über ein technisches Studium oder eine abgeschlossene IT-Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Presales oder Consulting von IT-Lösungen
- Sie sind vertraut mit der Präsentation von IT-Dienstleistungen und sprechen ein verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Sie sind eine selbständige ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise gewöhnt
- Sie passen Ihr Wissen stets an den Stand der Technik an und haben eine persönliche Affinität zum Thema Cybersecurity

Wenn Arbeit für Sie mehr ist als nur ein Job, Sie von Kommunikation und guten Fragen begeistert sind und echter Teamgeist Ihr persönliches Profil abrunden - sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

Das ist unser Angebot an Sie:

Nach einer individuellen Einarbeitung warten auf Sie verantwortungsvolle Herausforderungen mit eigenem Gestaltungsspielraum. Zudem bieten wir Ihnen einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit attraktivem Gehaltsmodell, einen Firmenwagen, vermögenswirksame Leistungen, geregelte Arbeitszeiten, gemeinsame Team-Events, sowie eine langfristige Perspektive in einem wachsenden, international agierenden Unternehmen der IT-Security Branche

Werden Sie Teil eines großartigen Teams - auch branchenfremde Vertriebsprofis sind willkommen!

Ihre Bewerbung senden Sie bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per Mail an: martina.pupic@de.pandasecurity.com

PAV Germany GmbH
Martina Instenberg-Pupic
Dr.-Alfred-Herrhausen-Allee 26
47228 Duisburg

