



Spannende Aufgabe bei einem Hidden Champion der IT-Security

1990 gegründet, entwickelt Panda Security bereits seit mehr als 25 Jahren am Kundenbedarf orientierte IT-Sicherheitsprodukte der nächsten Generation. Dabei hat sich Panda Security zum Ziel gesetzt, seinen Kunden intelligenten Schutz gegen Malware bei geringstmöglicher Systembelastung zu bieten. Ein Angebotsschwerpunkt liegt im Bereich der Security-Lösungen für Unternehmen. Für den Ausbau unseres **deutschen** Marktes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen erfahrenen Außendienstmitarbeiter als

Onsite Sales Manager/Deutschland (m/w, Vollzeit)

Ihr Aufgabengebiet:

- Als Mitglied unseres Vertriebsteams sind Sie vor Ort der erste Ansprechpartner für unsere deutschen Fachhandelspartner im Bereich Corporate Reseller.
- Ihr Aufgabenspektrum reicht von der Akquisition und Partnergewinnung bis hin zur fachkundigen und nachhaltigen Kundenbetreuung im täglichen Business.
- Sie präsentieren das Unternehmen und seine IT-Security-Lösungen selbstständig sowohl bei Ihren Kundenbesuchen als auch auf Hausmessen und Messen.
- Darüber hinaus unterstützen Sie den Vertriebsinnendienst bei der Bearbeitung komplexer Themen, insbesondere bei Großprojekten und internationalen Kunden.

Ihre Qualifikationen:

- Sie verfügen über ein technisches Studium oder eine abgeschlossene IT-Ausbildung und haben mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Support, Presales oder Consulting von IT-Lösungen.
- Sie sind vertraut mit der Präsentation von IT-Dienstleistungen und sprechen neben Deutsch auch ein kommunikationssicheres Englisch.
- Sie sind kommunikationsstark, arbeiten gerne im Team und sind eine ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise gewöhnt.
- Sie passen Ihr Wissen gerne selbstständig an den Stand der Technik an und haben eine persönliche Affinität zum Thema Cybersecurity.
- Den sicheren Umgang mit gängigen Softwareprogrammen, insbesondere Microsoft-Office, setzen wir voraus.

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen eine Position in Vollzeit in dem spannenden und stark expandierenden Marktsegment der IT-Security. Neben einem attraktiven Fixgehalt mit einer leistungsorientierten Komponente erhalten Sie ein umfangreiches internes Trainingsprogramm mit individueller Einarbeitung. Durch die kontinuierliche Weiterbildung eröffnen sich Ihnen schnelle Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven innerhalb unseres internationalen Unternehmens. Gerne bieten wir auch Vertriebsprofis aus anderen Branchen die Möglichkeit zum Einstieg in den IT-Security-Bereich. Wenn Sie Ihren nächsten Karriereschritt innerhalb eines dynamischen und kooperativen Teams gehen wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen in Englisch oder Deutsch inklusive Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an Herrn Kai Mentrop, E-Mail: kai.mentrop@de.pandasecurity.com.

PAV Germany GmbH
Herr Kai Mentrop
Dr.-Alfred-Herrhausen-Allee 26
47228 Duisburg

