



## Spannende Aufgabe bei einem Hidden Champion der IT-Security

1990 gegründet, entwickelt Panda Security bereits seit mehr als 25 Jahren am Kundenbedarf orientierte IT-Sicherheitsprodukte der nächsten Generation. Dabei hat sich Panda Security zum Ziel gesetzt, seinen Kunden intelligenten Schutz gegen Malware bei geringstmöglicher Systembelastung zu bieten. Ein Angebotsschwerpunkt liegt im Bereich der Security-Lösungen für Unternehmen. Für den Ausbau unseres belgischen Marktes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **am Standort Duisburg** einen

# Account Manager Belgien (m/w, Vollzeit)

### Ihr Aufgabengebiet:

- Als Mitglied des Innendienst-Teams sind Sie der erste Ansprechpartner für unsere belgischen Fachhandelspartner im Bereich Corporate Reseller.
- Ihre Verantwortung reicht von der telefonischen Akquise, Termingestaltung und Partnergewinnung bis zur fachkundigen und nachhaltigen Kundenbetreuung im täglichen Business.
- Projektanfragen betreuen Sie dabei selbstständig von der Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- Sie verantworten neben dem Umsatz auch das Ergebnis für Ihre Region.

### Ihre Qualifikationen:

- Sie haben eine kaufmännische oder technische Ausbildung erfolgreich absolviert und verfügen über mindestens 5 Jahre praktische Vertriebserfahrung im IT-Bereich.
- Neben Deutsch verfügen Sie auch über verhandlungssichere niederländische und/oder französische Sprachkenntnisse.
- Sie sind kommunikationsstark, arbeiten gerne im Team und sind eine ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise gewöhnt.
- Sie passen Ihr Wissen gerne selbstständig an den Stand der Technik an und haben eine persönliche Affinität zum Thema Cybersecurity.
- Den sicheren Umgang mit gängigen Softwareprogrammen, insbesondere Microsoft-Office, setzen wir voraus.

### Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen eine Position in Vollzeit in dem spannenden und stark expandierenden Marktsegment der IT-Security. Neben einem attraktiven Fixgehalt mit einer leistungsorientierten Komponente erhalten Sie ein umfangreiches internes Trainingsprogramm mit individueller Einarbeitung. Durch die kontinuierliche Weiterbildung eröffnen sich Ihnen schnelle Entwicklungsmöglichkeiten und Perspektiven innerhalb unseres internationalen Unternehmens. Gerne bieten wir auch Vertriebsprofis aus anderen Branchen die Möglichkeit zum Einstieg in den IT-Security-Bereich.

Wenn Sie Ihren nächsten Karriereschritt innerhalb eines dynamischen und kooperativen Teams gehen wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen inklusive Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an Herrn Kai Mentrop, E-Mail: [kai.mentrop@de.pandasecurity.com](mailto:kai.mentrop@de.pandasecurity.com).

**PAV Germany GmbH**  
**Herr Kai Mentrop**  
**Dr.-Alfred-Herrhausen-Allee 26**  
**47228 Duisburg**

